挑みつづける、変わらぬ意志で。

東京商工会議所 墨田支部

主催：東京商工会議所墨田支部流通商業分科会

新・販路開拓セミナー

～販路開拓で売上アップ～

無料講座

少子高齢化の進展に伴い国内消費は低減化を余儀なくされつつあります。こうした中にあって、既存販路の拡充と合わせ、新たな販路開拓が不可欠です。本セミナーでは既存販路拡充と新・販路開拓の両面から営業販売戦略構築と合わせ具体的な販路開拓手法を解説します。

＜主な内容＞

［既存販路の持続と拡充］

- 相手先に「売れる」を売り込む事で、20%アップ
- SNS 活用で相手先との人間関係を有利に構築
- 相手先に対するネット活用のデイラーヘルプ、他

［新・販路開拓］

- SNS 活用の新・販路開拓ならコストの心配は無い
- 地方に売り込む「東京発」を戦略化する
- 新たな取引先の掘り起こしのポイント、他

講師

大木　ヒロシ 氏 ジャイロ総合コンサルティング株式会社

フランチャイズチェーンを複数立ち上げた経験を持ち、その経験を元に、セミナーおよびコンサルティングを業務とするジャイロ総合コンサルティング（株）を立ち上げる。大手企業から中小企業・商店までの多くのコンサルティングにおける成功事例を持つ。また、感動と共鳴を生む講演スタイルは他に追随を許さない。「商業界」「ファッション販売」「日経ストアデザイン」「日本のＦＣ年鑑」「独立開業」「ストアジャーナル」などの雑誌の特集記事、新聞記事などを多く手がけている。

★日　時：令和２年**３**月**10**日（火）

●時　間：１４：００～１６：００

★会　場：すみだ産業会館９階　「第４会議室」

（住所：墨田区江東橋３－９－１０　丸井９階）※ 錦糸町駅南口徒歩３分

★定　員：５０人（先着順）

お問合わせ先
東京商工会議所 墨田支部　担当：千葉
〒130-0022 墨田区江東橋 3-9-10
すみだ産業会館 9 階
TEL ０３－３６３５－４３４３

東商ＨＰ・イベントカレンダーからお申込みいただくか、もしくは下記申込書にご記入のうえ FAX にてお申し込みください。

切らずにそのまま FAX して下さい

東京商工会議所　墨田支部行き（FAX 03-3635-7148）

3/10(火)「販路開拓セミナー」参加申込書

事業所名		電話番号	
住　　所		E-mail	
参加者①	役職名　　氏名	参加者②	役職名　　氏名

※ご記入頂きました情報は、当事業に関する連絡・記録のほか、当初からの各種事業等の情報提供（FAX・DM・メールマガジン等送付）に使用する場合がございます。今後、FAX 情報を希望しない場合は、上記にご記入のうえ FAX（3635-7148）をお願い申し上げます（送信停止の処理まで数日かかる場合がございますのでご了承ください）