

みな かみ

で 創業 しよう

詳しくは裏面に

☆みなかみ創業塾の受講者には下記のメリットがあります☆

全6回のうち、7割以上に出席し「経営」「財務」「人材育成」「販路開拓」の4分野の知識が身についたと認められる方には、申請により特定創業支援事業の「証明書」がみなかみ町から発行されます。「証明書」の発行を受けた方には下記のようなメリットがあります。

- ①創業者向け信用保証枠が1000万円から1500万円に拡充されます。創業6ヶ月前から利用可能です。ただし、融資の際には別途審査があります。
- ②株式会社設立時の登録免許税が半額に減免されます。(下限15万円→7.5万円)ただし、すでに創業した個人や個人事業主の法人成りは対象になりません。
- ③日本政策金融公庫の融資制度を利用しやすくなります。

創業成功のチャンスは「みなかみ」にあり！

国内外共に観光需要は大幅に伸びており有望産業と見込まれています。特にインバウンド(訪日観光客)は2015年には1,500万人の大会にのり、旅行消費額は3兆円を超え伸びが拡大しています。最近の旅行は「未知への探求・体験型」が多く、思わぬ場所がヒットを飛ばします。そうした点から見ると「みなかみ」には優れた自然景観と上質な水・食材そして文化・伝統に溢れており観光を通じたビジネスチャンスが溢れています。観光ビジネスは宿泊のみならず、観光案内(ガイドツアー)から屋台型軽飲食、地域性を活かした土産品の製造・販売、空き家活用型民泊、中古自転車活用のレンタ自転車まで、本格的な事業化による創業から、小商い型の土日創業まで様々な創業モデルが考えられます。こうしたチャンスを活かす情報満載の全く新しいスタイルの創業スクールです。

■ 無理なく始めてしっかり稼ぐ副業型

- 趣味を活かして、新たな観光土産品をつくり販売してみたい
- 勤めを続けながら Airbnb を活用した民泊紹介のサイドビジネスで収入を上げたい
- ネットを活用して「みなかみ」の農産品・加工品の販売でリスクをかけず収入を増やしたい
- まだ学生だけど、ネット活用でビジネスをしてみたい

■ 本格的に創業社長を目指す方

- 「みなかみ」の強みを活かしてみなかみ本格的なビジネスを展開したい
- 地域の農産物の加工販売事業化を始めたい
- 退職後に夫婦で観光関連の小さなお店を始めたい

■ 新・事業でより業績を上げたい方

- 現在の商売とは別に新たな事業に取り組んでみたい
- みなかみの地域性を活かし観光関連ビジネスを始めたい

であれば是非ご参加下さい

■ お問い合わせ・お申込みはお気軽にお電話どうぞ

TEL0278-62-1155 担当:藤島

みなかみ町商工会

お問合せ受付時間
平日 9時から17時

応募締切りは
10月15日(火)まで

本格創業から小商い副業型創業まで

無料 テキスト・特別資料付き

- 講師は創業塾で全国的に著名なジャイロ総合コンサルティングの有力コンサルタントが担当します。講義は「分かり易く」で「具体性が高く」即、役に立ちます！

【時間】 毎回 18:00～20:00 途中休憩有り

【会場】 **みなかみ町商工会（観光センター2F 会議室）** 上毛高原駅前駐車場をご利用ください

| 日程 | 講座名 | 内容 | 担当講師 |
|----------------------|-------------------------|---|-------|
| 第1回 10月17日 (木) | 創業ガイダンスと創業への準備 | <ul style="list-style-type: none"> ・ 最近の創業状況および創業の意義 ・ 創業の成功要因を知り経営リスクに備える ・ 自身の強みを分析して創業に活かす ・ 事業領域を決める | 大木ヒロシ |
| 第2回 10月24日 (木) | 事業アイデアと ビジネスプランをつくる | <ul style="list-style-type: none"> ・ 事業機会を探る ・ アイデア発想法で事業アイデアを考える ・ トレンドを活かす事業アイデア ・ ビジネスモデルを知る（演習） | 大木ヒロシ |
| 第3回 10月31日 (木) | マーケティング戦略を実践する | <ul style="list-style-type: none"> ・ マーケティングの4Pを知る ・ 顧客ターゲットと商圈を絞り込む ・ STP 戦略による販路開拓 ・ 差別化戦略で売れる仕組みを作る（演習） | 腰高康雄 |
| 第4回 11月7日 (木) | ビジネスプラン（創業計画書）を策定する | <ul style="list-style-type: none"> ・ ビジネスプランとは何か ・ 事例紹介 ・ ビジネスプランを作ってみる ・ ビジネスプランを精査する（グループ討議） | 腰高康雄 |
| 第5回 11月14日 (木) | 資金・収支と経理・財務 開業手続きを知る | <ul style="list-style-type: none"> ・ 経理と税務の基礎知識 ・ 開業手続き、補助金、融資、人材育成の極意 ・ 売上・経費・利益計画を作る（演習） ・ 開業資金計画を作り調達法を探る | 佐藤一義 |
| 第6回 11月20日 (水) | 販売促進とICT活用 | <ul style="list-style-type: none"> ・ 自社に合った販売促進策を考える ・ 宣伝・PRのセオリーと実例 ・ ICT・Webによる情報発信の基本と注意点 ・ SNSによる顧客獲得（Facebook, Instagram等） | 渋谷雄大 |

必要事項を記入して
FAXまたはメールで
10月15日までに
お申し込みください

みなかみ町商工会

利根郡みなかみ町月夜野1744-1

TEL 0278-62-1155 FAX. 0278-62-6264

Mail : shokokai@minakami.or.jp

(みなかみ町商工会主催 後援:みなかみ町)

| | | | |
|------|--------------------|--------|---|
| ふりがな | | 年齢 | 才 |
| 氏名 | | 職業 | |
| 住所 | 〒 — | | |
| 電話 | ※日中ご連絡できる番号をご記入下さい | E-mail | |

【個人情報の利用目的について】

本申込書で得ました個人情報につきましては、以下の利用目的の範囲でのみ利用します。

①受講時の本人確認 ②受講者台帳の作成 ③本セミナーに関する連絡 ④当会で行うセミナーなどの案内 ⑤各種アンケートの実施