

SNSを活用した 顧客獲得術

無料

ソーシャル・メディア活用は定着しましたが、
実際のところ思うように
活用できていない企業も多いのが現状です。
本セミナーでは、
小規模事業者のSNS活用の
ポイントを事例を中心に解説し、
SNSで実効性を高める
具体的手法を学びます。
また、FacebookからLINE@、
動画などSNS活用事例ならびに、
自社の収益向上に繋がる活用法を
実戦的に解説します。



カリキュラム

- 1 ソーシャル・メディアとは?
- 2 SNSをより活用するために必要なこととは?
- 3 成功事例から学ぶ
- 4 Facebook活用法
- 5 Instagram活用法
- 6 LINE@活用法
- 7 Youtube活用法

日 時 平成30年
11月16日[金]
13:30~15:30

会 場 **中島屋グランドホテル**
静岡市葵区紺屋町3-10

参加料 **無料**

定 員 **40名** (先着順)

申込方法 下記申込書に必要事項をご記入の上FAXまたは
郵送にてお申込ください。

講 師



ジャイロ総合コンサルティング セミナー事業部長
渋谷雄大氏 (中小企業診断士)

神奈川大学卒業後、訪問販売会社にて最年少トップセールスを樹立その後、サプリメント専門チェーン事業部門の責任者として、ショッピングセンター・百貨店などへの出店戦略をはじめとして、人材育成、プロモーション・広報などを一手に引き受け多店舗展開を達成する。その後、同社が倒産。責任者としてサプリメント専門チェーン事業の譲渡交渉を担当し、サプリメント専門チェーン事業を自然派化粧品会社への譲渡成功に導く。また、自然派化粧品会社では生涯顧客化、ファン育成の実践ノウハウを獲得。自然派化粧品会社を退職後、WEBを活用したプロモーションを実践、現在は営業強化、店舗戦略、人材育成、販売促進、Webコンサルティングなど幅広い分野でコンサルティングを行う。講演数は年間150回を超える人気講師である。中小企業診断士。

問合せ・申込み先 **静岡商工会議所 経営支援課 望月、大石**

〒420-0000 静岡市清水区相生町6-17
TEL.054-353-3401 FAX.054-000-0000

FAXの場合は、切り取らずにご送信ください。

11/16 SNSを活用した顧客獲得術 参加申込書

静岡商工会議所 経営支援課 行

FAX 送信票 **FAX 054-000-0000**

事業所名		TEL	-	-
所在地	〒			
受講者氏名	※ご希望の方、 先着5名様のみ 個別相談	希望する	希望しない	相談希望者の人数によりご相談時間を調整いたします。ご相談の順番は先着順とさせていただきます。

※ご記入いただきました情報は、セミナーの各種連絡・情報提供のみに利用させていただきます。