

あなたの「思い」を「カタチ」にしたい！

参加費
無料

失敗
しない

創業支援セミナー

「創業までの道筋」と「顧客づくり」を見える化！

対象 東京都内で開業・起業をお考えの方 女性または若者・シニア

日時 ① 11月6日(火) ② 11月13日(火)
18時～21時(両日とも)

定員 30名(先着順) ※原則2回出席できる方

場所 大東京信用組合 高円寺支店
杉並区高円寺南 4-45-4 (JR 中央線高円寺駅南口徒歩1分)



11/6 (火) 創業の考え方・コンセプト作り
マーケティング、販促のツボ

売らない販促コンサルタント
渋谷 雄大 中小企業診断士
『ジャイロ総合コンサルティング(株)』



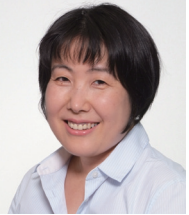
神奈川大学卒業後、訪問販売会社にて最年少トップセールス獲得。その後、サプリメント専門チェーン事業部門の責任者として、ショッピングセンター・百貨店などへの出店戦略をはじめとして、人材育成、プロモーション・広報などを一手に引き受け多店舗展開を達成する。営業強化、店舗戦略、人材育成、販売促進、Web 戦略など幅広い分野のコンサルティング。年200回を超える人気講師として現在はFacebookなどのSNSを活用した中小企業向けのファン育成コンサルティングプログラムや営業力強化など企業の収益向上に奔走している。

著書『繁盛店が必ずやっているチラシ最強のルール』

11/13 (火) 創業者の声
theater cafe & dining Proscenium
代表 市川 愛子 さん

事業計画の書き方、創業までの道筋

阿部 恭子 経営学修士(MBA)
中小企業診断士
『NPO 法人 CB すぎなみプラス』



法政大学大学院イノベーション・マネジメント研究科修了。POSシステム開発会社で、約100店舗のリテールサポートを主導。その後、カメラ専門店の取締役として12年間経営に携わる。2015年より当事業の地域アドバイザーとして40社の創業融資・経営をサポート。専門分野は、流通小売業・サービス業の経営戦略策定及び創業支援。

※このセミナーは、東京都「女性若者シニア創業サポート事業」の普及・促進のために行われます。

お問い合わせ お申し込み

特定非営利活動法人

CB すぎなみプラス

TEL : 03-6383-0875 (担当: 田中)

FAX : 03-6383-0878

mail : info@cb-sugiplu.org

※下記を記入の上、メールかFAXにてお申し込み下さい。

FAX 送付用紙 [創業支援セミナー参加希望]

・氏名 _____

・mail _____

・TEL _____

・(女性 男性) ・(39歳以下 55歳以上 その他)

・ご質問 _____