

売上げが上がるお店には秘密がある！

# 本には載っていない！ 本当のマーケティング講座

様々なマーケティング手法が氾濫し、過大な情報に振り回されている店舗や企業が多い。本講座は、目先の販売促進のテクニックに走るのではなく、効果的に顧客へアプローチするための強みの見つけ方と、その絞り込みなどの戦略を構築した上で、これらの強みを効果的に情報発信していく方法を、戦略的かつ具体的に実践する実践型セミナーです。

## 内容

- ★そもそも「マーケティング」とは？  
(マーケティングはマーケットリサーチの事ではありません)
- ★顧客を掴んで離さないビジネスのキモとは？
- ★小さなファンがブランド化の要！
- ★やり方を変えれば、まだまだ売れる！  
これからの売上げづくりの考え方は？
- ★消費者の変化を知り、あなただけの顧客を造る方法
- ★SNSを活用したメディア戦略とは？



ジャイロ総合コンサルティング  
セミナー事業部長

講師 **渋谷 雄大 氏**  
(中小企業診断士)

神奈川大学卒業後、訪問販売会社にて最年少トップセールスを樹立。その後、サプリメント専門チェーン事業部門の責任者として、ショッピングセンター・百貨店などへの出店戦略をはじめとして、人材育成、プロモーション・広報などを一手に引き受け多店舗展開を達成する。その後、自然派化粧品会社で生涯顧客化、ファン育成の実践ノウハウを獲得し、退職後、WEBを活用したプロモーションを実践。営業強化、店舗戦略、人材育成、販売促進、Webコンサルティングなど幅広い分野でコンサルティングを行う。講演数は年間150回を超える人気講師。

平成30年

定員40名

※定員になり次第  
締め切ります。

3月23日(金) 13:30~16:30

場所

だいふく 5F 大牟田市有明町2-1-3  
電話(0944)53-3333

※駐車場が狭いため、満車の場合は、申し訳ございませんが、お客様ご負担にて周辺の有料駐車場をご利用ください。

受講料

会員：無料  
非会員：1,000円

主催

公益社団法人大牟田法人会

### <セミナー申込・問合せ先>

福岡県大牟田市不知火町1-4-2(大牟田商工会館 2F)  
TEL:0944-51-7564/FAX:0944-55-9622

申込方法

下記に必要事項をご記入のうえ、FAXにてお申し込みください。

法人会 経営支援セミナー(3/23) 参加申込書(FAX:0944-55-9622)

【企業名】

【参加者名】

【役職】

〒

【住所】

【参加者名】

【役職】

【TEL】

【FAX】

【業種】