

～「できる」営業マンへの第一歩を踏み出そう!～

新任 営業マン向け「営業スキル」向上セミナー

商品やサービスが市場にあふれる豊かな時代に、顧客から高い信頼を獲得し、自社の商品やサービスを販売していくためには、個々の社員が営業スキルを磨いていくことが必要です。本セミナーでは、4月から新たに営業職に就いた方や新入社員を対象に、営業の心構えやタイプに合わせた営業手法をグループワークを通じて学びます。

日時 平成30年**4月23日**(月) **10:00～17:00** (12:00～13:00 昼休憩
昼食は各自でご用意ください)

会場 福井商工会議所ビル 会議室A B

講師 ジャイロ総合コンサルティング(株)
セミナー事業部長 中小企業診断士 **渋谷 雄大氏**

大学卒業後、訪問販売会社にて最年少トップセールスマンとなる。その後サプリメント専門チェーン事業部門の責任者として、百貨店などへの出店戦略をはじめ、人材育成、プロモーション・広報などを一手に引き受け多店舗展開を達成。現在は営業強化、店舗戦略、人材育成、販売促進など幅広い分野でコンサルティングを行い、講演数は年間150回を超えるほか、雑誌「商業界」での寄稿も行う。

- 内容**
- ・営業の考え方 ～「守破離」型を知り、応用する方法～
 - ・自己紹介&他己紹介
 - ・営業の基本6ステップ 印象に残る営業方法とは
 - ・顧客タイプに合わせた営業手法の違いを学ぶ
 - ・顧客心理の基本を知る 相手のしぐさで特性を把握する
 - ・顧客とのWIN-WINな関係構築の仕方
 - ・相手の心をはがっちり掴む上手な営業キーワード
 - ・顧客の不安を解消するためのヒアリング力と課題発見力
 - ・魅力的な提案を行うためのロジカルシンキング・トレーニング
 - ・厳しい状況を乗り越える交渉術演習(ロールプレイング)



対象 ・他部署から新たに営業職に配属される方 ・新入社員で営業職に就かれる方

定員 30名

受講料 会員事業所 **5,000円**/人 非会員事業所 **10,000円**/人
県内商工会議所会員事業所 **8,000円**/人

お問い合わせ・お申し込み

福井商工会議所 経営支援・人材育成課(福井県小規模事業経営支援事業)

TEL:0776-33-8283 E-mail:keiei@fcci.or.jp URL:http://www.fcci.or.jp/



ネットからも
お申し込み
できます。

新任営業マン向け「営業スキル」向上セミナー(4/23)受講申込書

お申し込み
FAX 0776-50-6789

事業所名	_____	会員・非会員	T E L	()	—
住所	〒 _____		F A X	()	—
担当者名	部署 _____	氏名 _____	メール	_____	@ _____
受講者名①	_____	受講者名②	_____		

※ご記入いただいた内容は、福井商工会議所からの各種連絡・情報提供のために利用させていただくことがあります。また、ご記入いただいたメールアドレス宛に「福井商工会議所E-mail News」をお届けさせていただきます。