

客数・客単価を上げる 「店&売場づくり」 対策セミナー

無料

頑張っているのに「売れない」としたら、それはやり方が間違っているのかもしれませんが。
本セミナーで時代に沿った、最適の店・売場づくりのポイントを掴んでください。

【講師】

大木ヒロシ 氏

ジャイロ総合コンサルティング(株)
代表取締役

年間講演回数 200 回という超人気講師が、ジャーナリストとしての経験に基づき最新の経済理論から読み解くこれからの時代の繁盛店づくりの実務ポイントをお伝えします。是非この機会にご参加ください。

セミナー内容

- 最新の経済理論から見た繁盛店のポイント
 - デフレを乗り越える店・人づくり
 - 中小店だから勝てるポイント
 - 入り易い店、覗きたくなる DP のポイント
 - 10 円下げて売上 2 倍以上のプライシング
 - マジックナンバーの活用で確実に売れる
 - 価格を下げて粗利を上げるホント儲かる店
- ※順不同

【日 時】平成 30 年 **2月23日(金)** 14:00~16:00

【会 場】新居浜商工会館 3階研修室 (新居浜市一宮町 2-4-8)

＜お問合せ・お申込み先＞新居浜商工会議所 (担当：小泉)

TEL : 0897-33-5581 FAX : 0897-33-5609

Eメール: seminar@niicci.or.jp

お申込みは
FAX、TEL、
メールで
どうぞ!!

2月23日(金) 客数・客単価を上げる「店&売場づくり」対策セミナー

事業所名		TEL	
所在地		FAX	
受講者名			

※ご記入いただいた個人情報は、当所からの各種連絡・情報提供のために利用するほか、セミナー参加者の実態調査・分析のために利用することがあります。