

今後5年で時代は大きく変わるチャンス
いまこそ商人のソコデカラを発揮するとき

あきんど塾

時代を突き抜けるための5日間！

はじめまして！ジャイロ総合コンサルティングの大木ヒロシです。10月22日より商業ゼミナール「あきんど塾」がスタートします。地域の商人（あきんど）たちは、これからやってくる大きな変化の波に対応すべく、今こそ突破口を開かなければなりません！今年の「あきんど塾」では今後5年間を勝ち残るためのビジネスモデルの再構築や突破口を開く販売&営業方法などを学ぶ超実践講座です。“その時”が来てからではもう遅い！景気のせいにしても何も変わりません。動き出すなら早いほうが成功可能性は高くなります。迷っているくらいなら、まずは一歩踏み出しましょう。



講座の概要

- 【日 程】 2015年 10/22 (木), 10/29 (木)
11/5 (木), 11/19 (木), 11/26 (木)
- 【時 間】 各日 18:30~20:30
- 【会 場】 東浦町商工会研修室
- 【講 師】 ジャイロ総合コンサルティング講師陣
- 【費 用】 5,000円 (税込・全5回分)
- 【定 員】 20名様 ※先着順
- 【主 催】 東浦町商工会

講座の内容

- ★小さな会社の売上づくりキーワード
- ★新事業のアイデア発想
- ★あなたの会社の売れない理由は？
- ★顧客を生み出すアナログ販促術
- ★顧客を広げるデジタル販促術
- ★実効性の高い経営革新モデル

詳細裏面！

お申込は…FAXにてお願い致します (9/20 締切)

※人気講座のためお申込みはお早めに！

事業所名		連絡先	TEL	()
所在地	〒 -		FAX	()
出席者名①	(役職名) 様	出席者名②	(役職名)	様
出席者名③	(役職名) 様	出席者名④	(役職名)	様

東浦町商工会

知多郡東浦町石浜岐路 28-2

E-MAIL: yokoshima@higashiura.or.jp 担当: 横島

TEL. 0562-83-6123 FAX. 0562-84-0425

講座カリキュラム

第1回 10/22 (木)	経営力を高める ブランドモデル	<ul style="list-style-type: none">●小さな企業の売上げづくりのキーワード●自社の強みを生かす●事業を取り巻く環境を知る●SWOT分析で自社を整理する
第2回 10/29 (木)	経営革新を成功させる アイデア発想術	<ul style="list-style-type: none">●事業アイデアの抽出法 (可能性を拡げて視野を拡大)●様々なアイデア発想法●自分の事業アイデアの検証
第3回 11/5 (木)	次々と売上がやってくる マーケティング戦略	<ul style="list-style-type: none">●自社の顧客を明確化する●売れない理由はマーケティング不足 にあり！！●生涯顧客化マーケティングの極意
第4回 11/19 (木)	コスト&ノウハウゼロでできる アナ&デジ販促術	<ul style="list-style-type: none">●売れる販促ツールの条件 (何故その販促ツールは売れない?)●DM・チラシを使った顧客獲得策●IT・WEBで顧客を獲得する方法●顧客獲得事例から学ぶSNS
第5回 11/26 (木)	しっかり成果を上げる 経営革新計画法	<ul style="list-style-type: none">●実行計画(戦術)を明確にする●革新モデルの実行計画策定●全体発表

担当講師

詳しいホームページをごらんください→ <http://jairo.co.jp>



大木ヒロシ氏

ジャイロ総合コンサルティング(株)代表取締役

フランチャイズチェーンを複数立ち上げた経験を持ち、その経験を元に、セミナーおよびコンサルティングを業務とするジャイロ総合コンサルティング(株)を立ち上げる。現在では、大手企業から中小企業・商店までの多くのコンサルティングにおける成功事例を持つ。また、年間の講演回数は200回を超える超人気講師でもあり、感動と共鳴を生む講演スタイルは他に追随を許さず、日常は多忙を極める。



西村伸郎氏

ジャイロ総合コンサルティング(株)コンサル事業部長

富士ゼロックス株式会社の研究所に勤務し、記憶装置などの研究業務に従事する。その後、研究企画・管理部門を経て、設計開発、製品リサイクルなどを統括する立場で経験を積む。平成16年、富士ゼロックス株式会社を円満退社後、経営コンサルタントとして活動開始。現在は、中小企業を中心に経営コンサルタント・社長参謀として活動する傍ら、企業研修や公的機関のセミナー講師を務める。人事評価システム、従業員満足度測定システム構築等で多くの実績を重ねる一方で、商店街活性化事業にも取り組むなど、幅広く活躍中。



渋谷雄大氏

ジャイロ総合コンサルティング(株)セミナー事業部長

神奈川大学卒業後、訪問販売会社にて最年少トップセールスを樹立。その後、サプリメント専門チェーン事業部門の責任者として、ショッピングセンター・百貨店などへの出店戦略をはじめとして、人材育成、プロモーション・広報などを一手に引き受け多店舗展開を達成する。現在は営業強化、店舗戦略、人材育成、販売促進、Webコンサルティングなど幅広い分野でコンサルティングを行う。講演数は年間200回を超える人気講師である。

現状を嘆くのはもう終わりにしませんか？