

『消費税転嫁対策セミナー』 町田商工会議所からのご連絡です。今すぐご確認ください！



消費税増税に負けない！ 売上アップ塾 受講料無料

消費税引き上げに負けない消費者志向経営を実現する

9月9日(火)開講！

9月9日からあなたの会社は変わります！
「なんとかしたい」と考えている方はまずは参加！

日時 9/9(火) ①14:00~16:00、②19:00~21:00
9/10(水) ③14:00~16:00、④19:00~21:00
9/17(水) ⑤14:00~16:00

会場 町田新産業創造センター1F イベントスペース
(東京都町田市中町 1-4-2)

定員 各回30名


※人気講座ですのでお申し込みはお早めどうぞ

費用 受講料無料

講師 ジャイロ総合コンサルティング(株)講師陣

主催 町田商工会議所

売上・顧客づくり実践講座！

-  価格に左右されない顧客を作る
すぐできる手書き販促セミナー
-  ネットを使って販路を広げろ！
SNS & タブレットフル活用セミナー
-  新たな販路を作り出せ！
新販路のつくり方・営業の仕方
-  顧客の創造を超えろ！
売れる新商品マーケティングセミナー
-  顧客の価格圧力に負けない！
かんたん！営業交渉術セミナー

詳細カリキュラムは裏面

お申し込みは電話・FAX・メール・HPにて

町田商工会議所 TEL.042-724-6614 FAX.042-729-2747

東京都町田市原町田3-3-22 ☒ sodan@machida-cci.or.jp <http://www.machida-cci.or.jp/>

増税に負けない売上アップ塾

9/9 (火) 14:00 ~16:00	価格に左右されない顧客を作る すぐ出来る手書き販促セミナー	<ul style="list-style-type: none"> ●手書き販促が効果的な理由とは？ ●たった15分でできる手書き販促の極意とは ●筆ペンを使った演習 (お礼状・POP・チラシ作成) 	ジャイロ総合 コンサルティング 渋谷 雄大氏
9/9 (火) 19:00 ~21:00	ネットを使って販路を広げろ！ SNS & タブレットフル活用セミナー	<ul style="list-style-type: none"> ●中小企業こそ必須！ SNS & タブレット活用 ●SNSを使った小回り営業術とは？ ●Facebook で売上2倍！3倍！の事例 ●iPad を使った売上アップ術・効率化術 	ジャイロ総合 コンサルティング 渋谷 雄大氏
9/10 (水) 14:00 ~16:00	新たな販路を作り出せ！ 新販路のつくり方・営業の仕方	<ul style="list-style-type: none"> ●販路開拓事例 (海外展開を果たしたお茶農家など) ●その商品が新たな販路を生み出す！ ●新販路開拓の具体的営業手法とは？ 	ジャイロ総合 コンサルティング 西村 伸郎氏
9/10 (水) 19:00 ~21:00	顧客の創造を超えろ 売れる新商品マーケティング	<ul style="list-style-type: none"> ●顧客を掴んで離さないビジネスのキモとは？ ●やり方変えればまだまだ売れる！ ●時代が変わった！商品も変わる！ 顧客の創造を超えろ新商品開発手法とは？ 	ジャイロ総合 コンサルティング 西村 伸郎氏
9/17 (水) 14:00 ~16:00	顧客の価格圧力に負けない！ かんたん！営業交渉術セミナー	<ul style="list-style-type: none"> ●知っておくだけで得する交渉術の基本原則 ●トップセールスだけが知っている営業のキモ ●交渉前に決着を付けるのが最良の方法 ●交渉テクニックを学べ！ 	ジャイロ総合 コンサルティング 腰高 康雄氏

担当講師

講師は**ジャイロ総合コンサルティング**の専門講師陣が担当します！
詳しくはホームページをご覧ください → <http://jairo.co.jp>



渋谷雄大氏
ジャイロ総合
コンサルティング

神奈川大学卒業後、訪問販売会社にて最年少トップセールスを樹立。その後、サプリメント専門チェーン事業部門の責任者として、ショッピングセンター・百貨店などへの出店戦略をはじめとして、人材育成、プロモーション・広報などを一手に引き受け多店舗展開を達成する現在は営業強化、店舗戦略、人材育成、販売促進、Webコンサルティングなど幅広い分野でコンサルティングを行う。講演数は年間 150 回を超える人気講師である。



西村伸郎氏
ジャイロ総合
コンサルティング

研究企画・管理部門を経て、設計開発、製品リサイクルなどを統括する立場で経験を積み、社外にも広くネットワークを広げる。2004 年、富士ゼロックスを円満退職後、中小企業を中心に経営コンサルタントとして活動する傍ら、全国各地の商工会・商工会議所が主催する創業塾、経営革新塾などのセミナー講師を務める。



腰高康雄氏
ジャイロ総合
コンサルティング

人材派遣会社から研修コンサルタント会社(株)マネジメントサービスセンター(MSC)に勤務し、営業企画部マネージャーを務め全国売上トップとなる。その後、インターネットビジネスで独立開業の後、研修会社を設立。昇進・昇格プログラムの個別指導を得意としている。

ご一読下さい

※本講座は先着受付となっております。参加を希望される方はお早めに申してください。
※本講座は難しい話は一切ございません。専門用語は使わずに分かりやすい講座となっておりますのでお気軽にご参加下さい。
※なお、服装は私服で構いません。ラクな格好でお越しください。

お申し込みは電話・FAX・メール・HPにて

受講希望講座	<input type="checkbox"/> 9/9 販促セミナー <input type="checkbox"/> 9/9 SNS セミナー <input type="checkbox"/> 9/10 新販路セミナー <input type="checkbox"/> 9/10 マーケティングセミナー <input type="checkbox"/> 9/17 交渉術セミナー		
	※受講希望の講座に✓を入れて下さい。		
氏名		会社名	
住所	〒 —		
電話	※日中ご連絡できる番号をご記入下さい	E-mail	

町田商工会議所 TEL.042-724-6614 FAX.042-729-2747

東京都町田市原町田3-3-22 ☒ sodan@machida-cci.or.jp <http://www.machida-cci.or.jp/>