

夢をかなえる!

創業スクール

全5回

稲美町商工会は
あなたの夢を応援します。

「お店を持ちたい!」「アイデアを形にしたい!」「社長になってみたい!」などなんでもかまいません。創業の夢を実現したいあなたを全力で支援します。創業希望の方のみならず、経営者や後継者、起業に関心のある方などもご活用ください。応援しています!!!



現在の事業を
より成功させたい



創業のサポート
を受けたいわ



将来の夢のために
創業の知識を
勉強したい!



事業資金を
得たい!



収入アップのための
無理のない
副業を考えたい



これまでの経験を活か
したビジネスを考えたい

9月4日(木)開講!

日時 : 9/4~9/28の全5日間 (18:30~21:30)

※9/28は講義時間が9:00~16:00となります

会場 : 稲美町商工会館

定員 : 30名 (申込は先着順ですでお早めに)

費用 : 5,000円

講師 : ジャイロ総合コンサルティング(株)専門講師陣

主催 : 稲美町商工会(創業支援チーム:松田・白川・俊成)

共催:兵庫県商工会連合会

主催者からのメッセージ

9月4日からあなたの夢は動き出します。何もせず人生を後悔するか?それとも勇気を出して第一歩を踏み出してみるかはあなた次第です。

せっかくのチャンスを活かしてみませんか?ご参加をお待ちしています!

稲美町商工会 TEL.079-492-0200 FAX.079-492-0557

〒675-1115 加古郡稲美町国岡1-1 URL:<http://www.inami.or.jp> MAIL: k.matsuda@inami.or.jp

詳細カリキュラム&お申込は裏面

※例年大変人気の講座となっております。お申込はお早めをお願いします。

講座カリキュラム

日程	テーマ	講座内容	担当講師
9/4 (木) (18:30~21:30)	小さく生んで大きく育てる 失敗しない創業のコツとツボ	●経営環境の変化を知る ●「負け犬思考」から「勝ち組思考」 ●成功する創業モデルとは？	ジャイロ総合 コンサルティング 大木 ヒロシ氏
9/11 (木) (18:30~21:30)	自分の強み・地域の強みを知る あなたの強みを見つめよう	●強み(得意分野)を強化する方法 ●弱み(苦手分野)を克服する方法 ●SWOT 分析で整理してみよう	ジャイロ総合 コンサルティング 大塚 直義氏
9/18 (木) (18:30~21:30)	10年後に生き残る為に ビジネスモデルのつくり方	●10年後生き残るビジネスモデル ●失敗しないビジネスを作る ●ビジネスモデル作成演習	ジャイロ総合 コンサルティング 西村 伸郎氏
9/25 (木) (18:30~21:30)	次々と顧客が増える仕組み作り マーケティング戦略	●売れ続ける仕組みのつくり方 ●ターゲット、4P、ポジショニング ●顧客ターゲットを徹底的に考えよう	ジャイロ総合 コンサルティング 大塚 直義氏
9/28 (日) (9:00~12:00) (13:00~16:00)	必要資金をしっかりと考える 資金計画・調達・開業の手続き方法	●お金は会社の「命」 ●資金調達で失敗しない方法	日本政策金融公庫
	顧客をがっちり掴む 売れる販促ツールを作成しよう	●売れる販促ツールの条件 ●似顔絵名刺作成のコツとツボ ●創業案内チラシ作成のコツとツボ	ジャイロ総合 コンサルティング 稲垣 桃子氏
情報発信力を強化する WEB・IT・SNS を学び顧客獲得	●ITを使った情報発信強化法 ●SEO対策の基本とキーワード ●Facebook などの SNS 活用方法		

担当講師陣

講師はジャイロ総合コンサルティングの専門講師陣が担当します！

詳しくはホームページをごらんください→ <http://jairo.co.jp>



代表 大木 ヒロシ氏

フランチャイズチェーンを複数立ち上げた経験を持ち、その経験を元に、セミナーおよびコンサルティングを業務とするジャイロ総合コンサルティング(株)を立ち上げる。年間の講演回数は200回を超える超人気講師でもあり、感動と共鳴を生む講演スタイルは他に追随を許さない。



MBA 大塚直義氏

東芝にて経営企画、戦略立案と事業構造改革(国際化、新規事業開発、M&A・資本提携等)の業務を20年経験。その後、中堅企業4社でグループ会社社長等の要職で経営幹部として戦略経営の導入を行うなど経営の強化を推進。現在は、戦略コンサルタントとして、中小企業の経営者に戦略経営の指導を行っている。



コンサルティング事業部長 西村 伸郎氏

富士ゼロックス株式会社の研究所に勤務し、記憶装置などの研究業務に従事する。現在は、中小企業を中心に経営コンサルタント・社長参謀として活動する傍ら、企業研修や公的機関のセミナー講師を務める。人事評価システム、従業員満足度測定システム構築等で多くの実績を重ねる。



中小企業診断士 稲垣 桃子氏

千葉大学文学部卒業後、衣料量販店にて接客、婦人肌着の商品仕入れ、売り場設計に携わり、商品アイテム別の販売動向分析や陳列方法の見直しによる業務改善を実施する。現在、販売促進を主としたセミナー(チラシ、DM、売り場づくり、SNS等)や接客・接客研修にて全国各地で講演を行っている。

ご一読下さい

※本講座は先着受付となっております。参加を希望される方はお早めに申込んでください。

※本講座は難しい話は一切ございません。専門用語は使わずに分かりやすい講座となっておりますのでお気軽にご参加下さい。

※なお、服装は私服で構いません。ラフな格好でお越しください。

氏名			年齢	才
			職業	
住所	〒 —			
電話	※日中ご連絡できる番号をご記入下さい		E-mail	
アンケート	●創業希望業種を教えてください <input type="checkbox"/> () <input type="checkbox"/> 未定 ●創業予定時期はお決まりですか？ <input type="checkbox"/> 平成 年 月(頃) <input type="checkbox"/> 未定 ●創業プランは決まっていますか？ <input type="checkbox"/> 明確なプランがある <input type="checkbox"/> ぼんやりとある <input type="checkbox"/> 全くない			

【個人情報の利用目的について】本申込書で得ました個人情報につきましては、以下の利用目的の範囲でのみ利用します。

①受講時の本人確認 ②受講者台帳の作成 ③本セミナーに関する連絡 ④当会で行うセミナーなどの案内 ⑤各種アンケートの実施

稲美町商工会 TEL.079-492-0200 FAX.079-492-0557

〒675-1115 加古郡稲美町国岡 1-1 URL:<http://www.inami.or.jp> MAIL: k.matsuda@inami.or.jp