



個店経営者・創業希望者向け

「ハマあきんどネットワーク事業セミナー」 参 加 者 募 集 ！！

参加費無料

経済局商業振興課では、商人（あきんど）の皆さんのスキルアップやネットワークづくりを応援する「ハマあきんどネットワーク事業セミナー」を 26 年度から開催しています。

27 年度は、講義と実習を交えた、すぐに役立つセミナー（全 4 回）を開催します。この機会に是非、やる気ある「ハマのあきんど」の皆様のご参加をお待ちしています。

開催概要

※事前の申込みが必要です。メールまたは F A X にてお申し込みください。
申込期限など、詳細は、添付のチラシをご参照ください。

	日 時	形式	テーマ	会 場
第 1 回	1 月 19 日(火) 19 時～21 時	講義	今日来たお客がまた来たくなる、 また買いたくなる店作りセミナー 【先着 60 名】 【講義内容】 ・ コストをかけずに売上を上げるには ・ 入りたくなる、のぞいて見たくなる店づくり ・ 買いたくなる、次も来たくなる、顧客満足を高める接客 ・ 今日来たお客が次も来る、商店街ならではの絆の販促など	横浜市開港記念会館 2 階 6 号室
第 2 回	1 月 28 日(木) 19 時～21 時	講義	人が次々とお店に集まってくる！ 商店街イベント活用セミナー【先着 50 名】	保土ヶ谷公会堂 第一会議室
第 3 回	2 月 3 日(水) 19 時～21 時	講義 + 実習	低コストで売上アップ確実の 「超販促」実務 【先着 30 名】	都筑公会堂 第 1 会議室
第 4 回	2 月 18 日(木) 14 時～16 時	講義 + 実習	誰でも簡単、楽しい店づくりの 「へたうま P O P 教室」実務【先着 30 名】	横浜市開港記念会館 2 階 7 号室

講師紹介



《第 1 回・第 4 回講座担当》

大木 ヒロシ氏

ジャイロ総合コンサルティング㈱
代表取締役

中小企業大学校講師・日本商業
コンサルタント協会専務理事



《第 2 回・第 3 回講座担当》

伊勢 雄大氏

ジャイロ総合コンサルティング㈱
セミナー事業部長

中小企業診断士

ハマあきんどネットワーク事業とは？

個店経営者や創業予定者たちが、各店の魅力アップやスキルアップを目指す中で参加者同士の交流を通して、地域や業種、商店街の枠を超えた横の繋がりを構築し、今後の取組みへ活かしてもらうことを目的とした事業です。平成 26 年度から始まり、参加者アンケートでは「今後の商売のヒントになる」「交流が増えてよかった」「繋がりたい人と繋がれた」などの声が寄せられました。

お問合せ先

経済局商業振興課長

椎葉 秀幸

Tel 045-671-2577

※本件は、経済記者クラブにも同時発表しています。

ハマあきんどネットワーク事業セミナー

参加者募集

～ 顧客に支持される店をめざそう ～

「お店のリピーター客を増やして売上アップしたい」
「手軽で効果的な販促方法が知りたい」
「商店街のイベントに来るお客さまをお店にも呼び込みたい」
一つでも当てはまる店主の方にオススメのセミナーです。

参加費
無料！

各回のみ参加もOKです

まずはこれ！

お店の売上アップへ、はじめの一歩

講義

第1回 1/19(火) 19時～21時



今日来たお客がまた来たくなる、
また買いたくなる店作りセミナー

講座内容

- ・コストをかけずに売上を上げるには
- ・入りたくなる、のぞいて見たくなる店づくり
- ・買いたくなる、次も来たくなる、顧客満足度を高める接客
- ・今日来たお客が次も来る、商店街ならではの絆の販促
- ・人の集まる商店街イベントの組み方
- ・個店の売り上げに直結する共同チラシ成功のポイント

先着
60名

講師：大木 ヒロシ 氏

会場：横浜市開港記念会館2F 6号室

(中区本町 1-6)

【最寄：みなとみらい線日本大通り駅徒歩1分】

必見！

イベントの集客をお店の顧客につなげる！

講義

第2回 1/28(木) 19時～21時



人が次々とお店に集まってくる！
商店街イベント活用セミナー

講座内容

- ・商店街イベント開催のビフォー戦略
チラシ作成のコツ、集客のコツとツボ
- ・商店街イベント開催のコミュニケーション戦略
当日の対応力強化法、後につながるイベント接客術
- ・商店街イベント開催のアフター戦略
お礼状、SNS活用でイベントから顧客化

先着
50名

講師：渋谷 雄大 氏

会場：保土ヶ谷公会堂 第一会議室

(保土ヶ谷区星川 1-2-1)

【最寄：相鉄線星川駅徒歩3分】

お得に！

明日からすぐに実践できる！

講義+実習

第3回 2/3(水) 19時～21時



低コストで売上アップ確実の
「超販促」実務

講座内容

- ・新時代の販売促進は「人」を感じさせるのがポイント
- ・販促ツール(媒体)の種類と効果を考える
- ・月 5000 円の超低コスト販促も皆で取り組みれば効果絶大
- ・手作りチラシの作成ポイント・配布ポイント
- ・DMで生涯顧客化をすすめる

先着
30名

【実習】

手ぶらでOK

実際につくってみよう！「簡単に効果抜群の宅配チラシ」

講師：渋谷 雄大 氏

会場：都筑公会堂 第1会議室

(都筑区茅ヶ崎中央 32-1)

【最寄：市営地下鉄センター南駅徒歩5分】

大人気！

パソコンが苦手だって問題ない！

講義+実習

第4回 2/18(木) 14時～16時



誰でも簡単、楽しい店づくりの
「へたうまPOP教室」実務

講座内容

- ・POPはもの言わぬ販売員
- ・へたうまPOPは手づくりで人を感じさせるから、効果的
- ・へたうまPOPの成功ポイント
- ・効果的なキャッチコピー
- ・効果的なレイアウト構成

先着
30名

【実習】

手ぶらでOK

実際につくってみよう！あなたのお店の「へたうまPOP」

講師：大木 ヒロシ 氏

会場：横浜市開港記念会館2F 7号室

(中区本町 1-6)

【最寄：みなとみらい線日本大通り駅徒歩1分】

※各回とも開始時間の 20 分前から開場します。



横浜市経済局商業振興課

電話 045-671-4235 FAX 045-664-9533

メールアドレス ke-akindo@city.yokohama.jp



講師紹介



講師：大木 ヒロシ ジャイロ総合コンサルティング（株）代表取締役

フランチャイズチェーンを複数立ち上げた経験を元に、セミナーおよびコンサルティングを業務とするジャイロ総合コンサルティング（株）を立ち上げる。現在では、大手企業から中小企業・商店までの多くのコンサルティングにおける成功事例を持つ。年間の講演回数は 200 回を超える超人気講師でもあり、感動と共鳴を生む講演スタイルは他に追随を許さない。また、「商業界」や「ファッション販売」「食品商業」などの雑誌の特集記事、新聞記事などを多く手がけている。

【著書】『実務シリーズ 売る営業から、顧客を“活かす”営業へ』（SMB Cコンサルティング）ほか多数

担当 第1回「店作りセミナー」
講座 第4回「へたうまPOP教室」

担当 第2回「イベント活用セミナー」
講座 第3回「超販促」実務

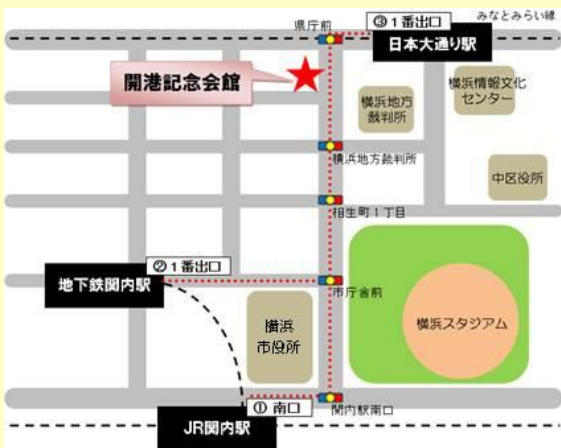
講師：渋谷 雄大 ジャイロ総合コンサルティング（株）セミナー事業部長

神奈川大学卒業後、訪問販売会社にて最年少トップセールスを樹立。その後、サプリメント専門チェーン事業部門の責任者として、ショッピングセンター・百貨店などへの出店戦略をはじめとして、人材育成、プロモーション・広報などを一手に引き受け多店舗展開を達成する。その後、自然派化粧品会社で生涯顧客化、ファン育成の実践ノウハウを獲得し、退職後、WEB を活用したプロモーションを実践。営業強化、店舗戦略、人材育成、販売促進、Webコンサルティングなど幅広い分野でコンサルティングを行う。講演数は年間 150 回を超える人気講師である。【資格】中小企業診断士



各回セミナー会場案内

《第1回・第4回共通》



横浜市開港記念会館（中区本町 1-6）

- ① J R 京浜東北線・根岸線「関内駅」南口から徒歩 10 分
- ② 市営地下鉄線「関内駅」出口 1 から徒歩 10 分
- ③ みなとみらい線（東急東横線乗り入れ）
「日本大通り駅」出口 1 から徒歩 1 分

第1回 1/19(火) 19時～21時

「店作りセミナー」

横浜市開港記念会館 2 F 6 号室

第4回 2/18(木) 14時～16時

「へたうまPOP教室」実務

横浜市開港記念会館 2 F 7 号室

第2回 1/28(木) 19時～21時

「商店街イベント活用セミナー」

保土ヶ谷公会堂 第一会議室

（保土ヶ谷区星川 1-2-1）

- ① 相鉄線「星川駅」北口から徒歩 3 分
- ② 市営バス・相鉄バス・神奈中バス
「峰小学校前」・「星川駅前」から徒歩 4 分



第3回 2/3(水) 19時～21時

「超販促」実務

都筑公会堂 第1会議室

（都筑区茅ヶ崎中央 32-1）

- ① 市営地下鉄「センター南」出口 1 から徒歩 5 分
- ② 市営バス「都筑区総合庁舎」または「センター南駅」



ハマあきんどネットワーク事業ってなに？

個店経営者や創業予定者たちが、各店の魅力アップやスキルアップを目指す中で参加者同士の交流を通して、地域や業種、商店街の枠を超えた横の繋がりを構築し、今後の取り組みへ活かしてもらうことを目的とした事業です。平成 26 年度から始まり、参加者アンケートでは「今後の商売のヒントになる」「交流が増えてよかった」「繋がりたい人と繋がれた」などの声が寄せられました。

平成 27 年度は講義と実習を交えた、すぐに役立つセミナー（全 4 回）の実施を予定しています。

FAX 045-664-9533
Eメール ke-akindo@city.yokohama.jp

セミナー参加申込書

ふりがな			
お名前			
ご住所	〒		
ご連絡先	電話番号		FAX番号
	メールアドレス		
店舗を経営されている方	業種		
商店会に所属されている方	所属している 商店会名		
受講希望講座	内 容	○を付けて下さい↓	申込期限・定員
	第1回 1月19日(火) 19時～21時<夜の部> テーマ：今日来たお客がまた来なくなる、また買いたくなる店作りセミナー 講師：大木 ヒロシ 氏 会場：横浜市開港記念会館（中区本町 1-6）2 F 6号室	参加 ・ 不参加	申込期限 1月15日(金) 【先着 60名様】
	第2回 1月28日(木) 19時～21時<夜の部> テーマ：人が次々とお店に集まってくる！商店街イベント活用セミナー 講師：渋谷 雄大 氏 会場：保土ヶ谷公会堂（保土ヶ谷区星川 1-2-1）第一会議室	参加 ・ 不参加	申込期限 1月26日(火) 【先着 50名様】
	第3回 2月3日(水) 19時～21時<夜の部> テーマ：低コストで売上アップ確実の「超販促」実務 講師：渋谷 雄大 氏 会場：都筑公会堂（都筑区茅ヶ崎中央 32-1）第1会議室	参加 ・ 不参加	申込期限 2月1日(月) 【先着 30名様】
	第4回 2月18日(木) 14時～16時<昼の部> テーマ：誰でも簡単、楽しい店づくりの「へたうまPOP教室」実務 講師：大木 ヒロシ 氏 会場：横浜市開港記念会館（中区本町 1-6）2 F 7号室	参加 ・ 不参加	申込期限 2月16日(火) 【先着 30名様】

*** 定員を超えた場合には横浜市経済局商業振興課よりご連絡いたします。（連絡がない場合は全員受講できます）**

*** お申込み受付後、受講票等は発行いたしませんので当日受付にてお名前を申出ください。**

<個人情報保護>

いただいた個人情報については個人情報に関する法律（平成15年5月30日法律第57号）に基づいて、厳正に取り扱っております。

なお、いただいた個人情報は、本セミナーに関する参加申込受付、連絡、今後の情報の提供等のみに使用させていただきます。

◆お問合せ先◆

横浜市経済局商業振興課

〒231-0016 横浜市中区真砂町 2-22 関内中央ビル 5階

電話：045-671-4235 FAX：045-664-9533

メールアドレス：ke-akindo@city.yokohama.jp

URL：http://www.city.yokohama.lg.jp/keizai/